

Réf.	Intitulé de la formation	Niveau	Date(s)	Lieu(x)	Durée
------	--------------------------	--------	---------	---------	-------

Alpes-Maritimes (06)

NEX020A Expertise immobilière : module des locaux commerciaux et des locaux tertiaires - Débutant

Formateur(s) : Guillaume PHILIPPON Initiation 22/12/2021 et 23/12/2021 NICE 14 h

Bouches-du-Rhône (13)

DPF111A Les pièges de l'immobilier en couple : anticipation, conseil et liquidation

Formateur(s) : Sarah TORRICELLI-CHRIFI Pratique 14/12/2021 Aix en Provence 7 h
courante

DIC138A Le notaire, la vente d'immeuble et les créanciers

Formateur(s) : Charlotte GUILLOTEAU PALISSE Pratique 16/12/2021 Aix-en-Provence 7 h
courante

DIC047A Les "pathologies" de la vente d'immeuble : urbanisme et situation du bien

Formateur(s) : Elise CARPENTIER Pratique 16/12/2021 et 17/12/2021 Aix en Provence 14 h
courante

GDP019A Assurance-vie : liquidations civiles et fiscales

Formateur(s) : Barthélemy BARTHELET Pratique 21/12/2021 Aix en Provence 7 h
courante

FPP066A Les sociétés : pratique au quotidien des formalités

Formateur(s) : Gwendoline GREVEN Pratique 10/01/2022 et 11/01/2022 Aix en Provence 14 h
courante

CEI081A Les clés d'un changement réussi

Formateur(s) : Catherine CAPALDO Pratique 17/01/2022 et 18/01/2022 Aix en Provence 14 h
courante

Gard (30)

GDP029A La SCI : l'apprivoiser pour la proposer

Formateur(s) : William ALTIDE Pratique 13/12/2021 Nîmes 7 h
courante

Vaucluse (84)

DIC142A Le vendeur bricoleur

Formateur(s) : Delphine PELET Pratique 14/12/2021 AVIGNON 7 h
courante

Réf.	Intitulé de la formation	Niveau	Date(s)	Lieu(x)	Durée
------	--------------------------	--------	---------	---------	-------

DECEMBRE 2021

GDP029A La SCI : l'apprivoiser pour la proposer

Formateur(s) : William ALTIDE	Pratique courante	13/12/2021	Nîmes (30)	7 h
-------------------------------	-------------------	------------	------------	-----

DIC142A Le vendeur bricoleur

Formateur(s) : Delphine PELET	Pratique courante	14/12/2021	AVIGNON (84)	7 h
-------------------------------	-------------------	------------	--------------	-----

DPF111A Les pièges de l'immobilier en couple : anticipation, conseil et liquidation

Formateur(s) : Sarah TORRICELLI-CHRIFI	Pratique courante	14/12/2021	Aix en Provence (13)	7 h
--	-------------------	------------	----------------------	-----

DIC138A Le notaire, la vente d'immeuble et les créanciers

Formateur(s) : Charlotte GUILLOTEAU PALISSE	Pratique courante	16/12/2021	Aix-en-Provence (13)	7 h
---	-------------------	------------	----------------------	-----

DIC047A Les "pathologies" de la vente d'immeuble : urbanisme et situation du bien

Formateur(s) : Elise CARPENTIER	Pratique courante	16/12/2021 et 17/12/2021	Aix en Provence (13)	14 h
---------------------------------	-------------------	--------------------------	----------------------	------

GDP019A Assurance-vie : liquidations civiles et fiscales

Formateur(s) : Barthélemy BARTHELET	Pratique courante	21/12/2021	Aix en Provence (13)	7 h
-------------------------------------	-------------------	------------	----------------------	-----

NEX020A Expertise immobilière : module des locaux commerciaux et des locaux tertiaires - Débutant

Formateur(s) : Guillaume PHILIPPON	Initiation	22/12/2021 et 23/12/2021	NICE (06)	14 h
------------------------------------	------------	--------------------------	-----------	------

JANVIER 2022

FPP066A Les sociétés : pratique au quotidien des formalités

Formateur(s) : Gwendoline GREVEN	Pratique courante	10/01/2022 et 11/01/2022	Aix en Provence (13)	14 h
----------------------------------	-------------------	--------------------------	----------------------	------

CEI081A Les clés d'un changement réussi

Formateur(s) : Catherine CAPALDO	Pratique courante	17/01/2022 et 18/01/2022	Aix en Provence (13)	14 h
----------------------------------	-------------------	--------------------------	----------------------	------

Expertise immobilière

Niveau Initiation
Durée 14 h
Public concerné
Notaires / Clercs de
Notaire /
Gestionnaires et
Négociateurs
Immobiliers

DATES

- NICE (06) > 22/12/2021 et 23/12/2021

PREREQUIS

Aucun

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Maîtriser les pré-requis à la pratique de l'expertise immobilière et la valorisation des locaux commerciaux et locaux tertiaires
- Acquérir la connaissance nécessaire en vue d'une reconnaissance TEGOVA après mise en pratique.

FORMATEUR(S)

Guillaume PHILIPPON

Expert en évaluation Immobilière - certifié REV TEGOVA - ancien responsable du service de négociation immobilière dans un office



Famille

DPF111A Les pièges de l'immobilier en couple : anticipation, conseil et liquidation

Niveau Pratique courante

Durée 7 h

Public concerné
Notaires et
collaborateurs
pratiquant le droit de
la famille et le droit
immobilier

DATES

- Aix en Provence (13) > 14/12/2021

PREREQUIS

- Bonnes notions en droit des régimes matrimoniaux, et PACS
- Connaissances générales en droit de l'indivision

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Déterminer la qualification d'une acquisition et d'une construction en fonction du régime matrimonial des époux
- Appréhender les conséquences liquidatives attachées aux modalités de financement d'une acquisition et d'une construction
- Insérer les clauses adéquates dans les actes d'acquisition et conventions matrimoniales
- Informer les clients des incidences de leurs opérations immobilières dans leur rapport patrimonial

FORMATEUR(S)

Sarah TORRICELLI-CHRIFI

Maître de Conférence à l'Université de Toulouse Capitole, co-auteur des exercices et corrigés Defrénois "Liquidations des régimes matrimoniaux et successions"

Formalités

FPP066A Les sociétés : pratique au quotidien des formalités

Niveau Pratique courante

Durée 14 h

Public concerné
collaborateurs débutant en formalités commerciales

DATES

- Aix en Provence (13) > 10/01/2022 et 11/01/2022

PREREQUIS

- Maîtriser la vérification des actes, la délivrance de copies d'actes, l'orientation fiscale les actes de prêt des actes

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Effectuer les formalités nécessaires à chaque étape de la vie d'une société
- Compléter les imprimés
- Rédiger les différentes insertions
- Réunir les pièces nécessaires et les déposer auprès de l'organisme concerné

FORMATEUR(S)

Gwendoline GREVEN

Immobilier

DIC142A Le vendeur bricoleur

Niveau Pratique courante

Durée 7 h

Public concerné
Notaires et collaborateurs pratiquant le droit immobilier

DATES

- AVIGNON (84) > 14/12/2021

PREREQUIS

- Connaissances du contrat de vente d'immeuble

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Identifier les travaux réalisés sur l'immeuble
- Adapter l'acte de vente en conséquence
- Informer parfaitement les parties.

FORMATEUR(S)

Delphine PELET

Docteure en Droit Privé, titulaire du CAPA

Responsable Juridique du groupe 6EME SENS IMMOBILIER

Enseignante en droit de la construction



DIC138A Le notaire, la vente d'immeuble et les créanciers

Niveau Pratique courante
Durée 7 h
Public concerné
Notaires et collaborateurs pratiquant le droit immobilier

DATES

- Aix-en-Provence (13) > 16/12/2021

PREREQUIS

- Maîtrise de la vente d'immeuble et des sûretés.

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Maîtriser les procédures applicables en matière de vente d'immeuble en présence de créanciers du vendeur
- Identifier les démarches à accomplir en fonction des droits des créanciers
- Insérer les clauses adéquates dans l'acte de vente d'un immeuble hypothéqué, saisi, grevé d'une hypothèque judiciaire...
- Réagir face à une saisie de créance opérée pour appréhender le prix de vente

FORMATEUR(S)

Charlotte GUILLOTEAU PALISSE

Responsable pédagogique et scientifique INAFON Secteur Grand Est

Ancienne juriste consultante CRIDON LYON



DIC047A Les "pathologies" de la vente d'immeuble : urbanisme et situation du bien

Niveau Pratique courante
Durée 14 h
Public concerné
Clercs, notaires.

DATES

- Aix en Provence (13) > 16/12/2021 et 17/12/2021

PREREQUIS

- Initiation aux règles d'urbanisme et initiation à la vente immobilière

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Identifier les différentes difficultés pratiques relatives au bien objet de la vente d'immeuble,
- En déduire l'information à délivrer aux parties,
- Rédiger les clauses adaptées.

FORMATEUR(S)

Elise CARPENTIER

Professeur agrégée de droit public

Informatique et communication

CEI081A Les clés d'un changement réussi

Niveau Pratique
courante

Durée 14 h

Public concerné
Tout public

DATES

- Aix en Provence (13) > 17/01/2022 et 18/01/2022

PREREQUIS

- Aucun

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Découvrir en quoi consiste un changement.
- Comprendre les mécanismes et éléments inhérents à tout processus de changement.
- Identifier son mode de fonctionnement et ses ressources face aux changements.
- Mieux percevoir l'expression des émotions, de l'incertitude et des difficultés des individus.
- Identifier les opportunités liées aux changements.

FORMATEUR(S)

Catherine CAPALDO

Ancien notaire-assistant, Coach consultante formatrice

Patrimoine

GDP029A La SCI : l'apprivoiser pour la proposer

Niveau Pratique
courante

Durée 7 h

Public concerné
Notaires et
collaborateurs

DATES

- Nîmes (30) > 13/12/2021

PREREQUIS

Aucun

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Avoir des réponses aux questions sans oser les poser
- Apprivoiser la SCI pour la proposer utilement à ses clients

FORMATEUR(S)

William ALTIDE

Maître de conférences associé à l'Université de Lille -

Conseil en structuration d'entreprise

Formateur Inafon

GDP019A Assurance-vie : liquidations civiles et fiscalesNiveau Pratique
courante

Durée 7 h

Public concerné
Notaires et clercs**DATES**

- Aix en Provence (13) > 21/12/2021

**PREREQUIS**

- Connaissances en droit des régimes matrimoniaux et succession
- Connaissances de base en fiscalité successorale

OBJECTIFS

À la fin de la formation le bénéficiaire sera capable de :

- Appréhender au plan civil et fiscal toutes les conséquences liquidatives inhérentes à l'assurance-vie
- Relier la liquidation civile et fiscale de la succession
- Conseiller au mieux les clients quant aux contrats d'assurance-vie

FORMATEUR(S)**Barthélemy BARTHELET**

Conseil en gestion de patrimoine - CEO Barthelet et associés

Ancien juriste-consultant CRIDON LYON